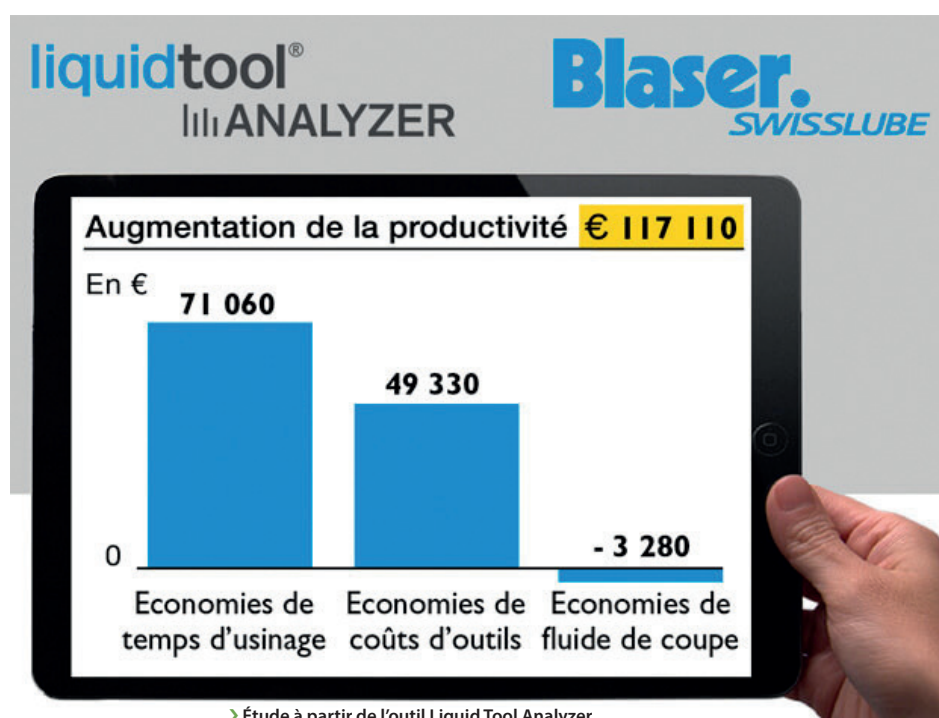


BLASER SWISSLUBE

Lubrifiant adapté, production et résultats renforcés

En dépit d'une conjoncture toujours incertaine, les ateliers doivent adapter leur outil de production afin de pérenniser leur exploitation. Performance, rentabilité mais aussi trésorerie sont des éléments devenus clés dans la construction d'une réponse efficace à ce nouvel environnement. La meilleure stratégie pour réussir ce pari d'évoluer est d'ordre technique : le lubrifiant en est la clé. Avec une expertise poussée et des diagnostics personnalisés, Blaser Swissslube offre bien plus qu'un conseil en préconisant des solutions pratiques et rapidement opérationnelles.



Avec une influence de 95 % sur les paramètres de coût d'usinage, la recherche du lubrifiant de coupe le plus adapté à la fabrication et aux objectifs économiques est un acte essentiel pour le succès de l'entreprise. À parc de machines équivalent et sans investissement, la fonction lubrification de coupe est le pivot principal d'ajustement des paramètres de fabrication. Son impact agit sur l'évolution de la Supply Chain et des encours financiers.

S'appuyer sur l'ADN et le savoir-faire du fabricant

Pour adapter l'entreprise à son contexte, le changement se concentre sur les points stratégiques permettant des progrès significatifs. C'est le cas au niveau de la gestion des process : le panel de technologies de lubrifiants réfrigérants n'a jamais été aussi étendu. Avec pour conséquence l'optimisation du lubrifiant permettant à chacun d'obtenir des gains plus importants, en se focalisant sur sa propre situation et ses objectifs d'amélioration.

Blaser Swissslube s'engage auprès de ses clients pour la recherche en continu de résultats mesurables dans un partenariat associant l'expérience et l'ADN de l'utilisateur à son savoir-faire de fabricant. Pour atteindre des résultats substantiels de gains technologiques et économiques, le spécialiste en stratégie de lubrification dispose des meilleurs outils pour définir très précisément la solution. Outre la partie financière, sont pris en compte : le niveau de technicité retenu (qualité, productivité et fiabilité du process), la caractérisation des contraintes environnementales, la traçabilité et la montée en cadence.

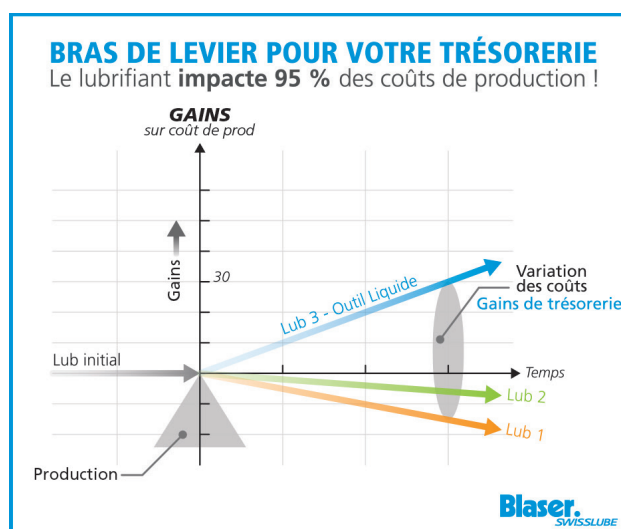
Des gains substantiels sans investissement

Avec le logiciel Analyzer, le conseiller en lubrification

d'usinage établit un pré-diagnostic prenant en compte l'environnement spécifique et les objectifs à atteindre par l'atelier. Cet outil, développé par Blaser Swissslube, va cibler les technologies de lubrifiant adaptées. Puis de ce résultat, il extrait de la base de données de Blaser Swissslube les retours d'expérience comparables pour formuler un engagement précis sur les gains escomptés.

L'accompagnement et la réussite du projet s'inscrivent tout au long de l'exploitation de « l'Outil Liquide ». C'est une réalité chez Blaser France avec le « service inclus dans chaque fût livré ». La mise en service, le suivi et la maintenance du lubrifiant en production sont le quotidien des responsables de secteurs.

Le processus de recherche de gains par la lubrification en usinage est bien balisé par Blaser Swissslube. En agissant sur le choix du lubrifiant de coupe, soit environ 1 % du coût global pièce, le ratio moyen de gains obtenus sur la totalité des coûts de production dépasse 8%. Dans le contexte de forte adaptation de l'industrie mécanique, ce sont des gains à deux chiffres qui sont atteignables, sans investissement, pour toute entreprise quelles que soient sa taille et la nature de sa fabrication. ■



La gestion du lubrifiant est un puissant levier de trésorerie